



Referenzen/Projekte

- **Astro- und Feinwerktechnik Adlershof GmbH, Berlin**

Branche: Luft- und Raumfahrt

Aufgabe: Erstellung von Vermarktungsplänen für zwei verschiedene Spezialanwendungen beim Satelliteneinsatz im Rahmen von Projektanträgen zur Teilnahme am Technologieerprobungsträger-Programm;

- **bbTT GmbH, Berlin**

Branche: Internetserviceprovider

Aufgabe: Einführung eines ERP-Systems (Navision) und Interimsmanagement durch Übernahme der Funktion des kaufmännischen Leiters, Dauer 5 Monate;

- **GeoCam GmbH, Berlin** – Geoscientific and Commercial Applications of Digital Optoelectronic Cameras

Branche: Sonstige Datenverarbeitung (Luftbilddaten)

Aufgabe: Aufbau einer Ausgründung aus dem Deutschen Zentrum für Luft- und Raumfahrt (DLR) zur Vermarktung eines Ergebnisses aus der Weltraumforschung (HRSC-Kamera), Interimsmanagement als kaufmännischer Leiter, als Mitglied der Geschäftsleitung sowie im Projektmanagement, Dauer 18 Monate;

- **GV-net Gesellschaft für neue Medien mbH, Berlin**

Branche: Internetdienste (Vertriebskommunikationsdienst, Contentprovider)

Aufgabe: Erarbeitung eines Businessplans und Interimsmanagement als kaufmännischer Leiter, Einführung eines ERP-Systems (Navision), Dauer 18 Monate;

- **Metrinomics GmbH, Berlin**

Branche: Marktforschung (Internettechnologie)



Aufgabe: Unterstützung bei der Erstellung eines Businessplans einschließlich kompletter Unternehmensplanung; Unterstützung bei der Einwerbung von Fördermitteln bzw. Finanzierungspartnern;

- **OptoBioNet/OUT e.V., Berlin**

Branche: Optoelektronik- und Umweltschutztechnologie
Aufgabe: Netzwerkkordinator des OUT e.V. für das Nemo-Netzwerk OptoBioNet (BMW – AiF), FuE-Projektmanagement und Coaching der Netzwerkpartner, d.h. von technologieorientierten Unternehmen bei Fragen der strategischen Ausrichtung, der Businessplanerstellung, der Mehrjahresplanung und der Finanzierung, Dauer 15 Monate;

- **PolyAn GmbH, Berlin**

Branche: Biotechnologie
Aufgabe: Unterstützung bei der Erstellung des Businessplans einschließlich Mehrjahresplanung sowie bei der Restrukturierung und Unternehmensfinanzierung;

- **Team Brendel Office Nordost, Berlin**

Branche: Software-Systemhaus und Projektgeschäft mit Customer-Relationship-Management-Systemen sowie Anwendungsberatung,
Aufgabe: Unterstützung des Aufbaus einer Vertriebs- und Beratungsniederlassung für CRM-Lösungen (Franchisepartner) sowie Interimsmanagement als kaufmännischer Leiter sowie Verantwortung im CRM-Projektmanagement, z.B. bei der Visolux GmbH und der Capiton AG, Dauer 15 Monate;

- **transresch Antriebssysteme GmbH, Berlin**

Branche: Elektrotechnik/Elektronik
Aufgabe: Unterstützung bei der finanziellen Konsolidierung und Finanzierung sowie der Vertrieboptimierung, u. a. Erstellung von Tools zur Verbesserung des Vertriebscontrollings.